

# Sales Executive – Vollzeit

Werden Sie jetzt ein Teil unseres **nationalen Vertriebsteams!** Mit der Bahn nur wenige Minuten von der beliebten Düsseldorfer Altstadt entfernt.



Als **Sales Executive** stehen Sie in direktem Kontakt mit unseren Kunden. Von der ersten Akquise, zum Beispiel auf einer Messe, über die Präsentation des Produkts, online oder live vor Ort, bis hin zur Vertragsverhandlung. Eigenverantwortliches Arbeiten mit aktivem Verkauf ist Ihre Mission.

STELLENAUSSCHREIBUNG

## Das sollten Sie mitbringen:

- Starkes Interesse für IT- und Vertriebsthemen
- Berufserfahrung im Vertrieb von Softwareprodukten
- Analytisches und zuverlässiges Arbeiten, die Fähigkeit schnell eigenständig Aufgaben zu übernehmen
- Sehr gute Kenntnisse in MS Word, routinierter Umgang mit PowerPoint und Excel, sowie ein Verständnis von CRM Systemen und Software
- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse in Wort und Schrift und gute Englischkenntnisse
- Optimal sind weitere Fremdsprachen

## Das erwartet Sie bei uns:

- Kollegiale und familiäre Arbeitsatmosphäre
- Flache Hierarchien und das Prinzip der offenen Tür
- Ein junges und modernes Unternehmen, mit einem internationalen Team
- Vielseitige und spannende Herausforderungen
- Flexible Arbeitszeiten für eine hohe Work-Life-Balance
- Regelmäßige standortübergreifende Teamevents