

Pre-Sales Specialist – Master Studium

Werden Sie jetzt ein Teil unseres **Pre-Sales-Teams!** Mit der Bahn nur wenige Minuten von der Düsseldorfer Altstadt entfernt!



Als **Pre-Sales Specialist** sind Sie die Schnittstelle zwischen der Software-Entwicklung und dem Vertrieb. Sie sind direkt in operative, taktische und strategische Verkaufs-/Presales- und Go-to-Market-Gespräche eingebunden. Zu Ihren Aufgaben gehören professionelle Produktdemonstrationen, Erstellung von Materialien für den Vertrieb, Marktanalysen sowie der Aufbau einer Demo-Umgebung.

STELLENAUSSCHREIBUNG

Ihre Aufgaben:

- Beratung von Interessenten im Bezug auf Produkte, Lizenzen und Dienstleistungen
- Produktvorstellungen bei Interessenten und Kunden
- Pflege und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Repräsentanz unseres Unternehmens bei Messen und Kundenterminen
- Erstellung von Markt- und Wettbewerbsanalysen

Das solltest Du mitbringen:

- Ein erfolgreich abgeschlossenes Bachelorstudium, im Bereich der BWL oder vergleichbarem
- Kommunikationsstärke, Verhandlungs- und Präsentationsgeschick und ein sicheres verbindliches Auftreten
- Alles, was Sie produzieren, ist von höchster Qualität, top-genau und Sie überprüfen Ihre Arbeit immer vor dem Versand
- Sie sind kreativ und lieben Brainstorming, um bessere Lösungen zu finden
- Reisebereitschaft und sehr gute Englischkenntnisse

Das erwartet Dich bei uns:

- Kollegiale und familiäre Arbeitsatmosphäre
- Flache Hierarchien und das Prinzip der offenen Tür
- Ein junges und modernes Unternehmen, mit einem internationalen Team
- Vielseitige und spannende Herausforderungen
- Gleitzeit für eine hohe Work-Life-Balance
- Regelmäßige standortübergreifende Teamevents